



Белгазпромбанк
Энергия твоего будущего!

Банк.МОТЕ

Корпоративное издание

№7 апрель '09

В номере:

Регионы

Пять лет назад Нина Рутковская, ныне начальник молодежненского центра банковских услуг нашего первого филиала, сама предложила руководству Белгазпромбанка открыть представительство в ее родном городе. Составила бизнес-план, и банк дал «добро».

Хобби

Засучив рукава и вооружившись садовым инвентарем, все счастливые владельцы соток и акров каждую весну открывают очередной дачный сезон. Вот и заслуженный дачник Белгазпромбанка Александр Желиховский, он же директор департамента информационных технологий, все чаще навещает свой загородный участок.



Итоги подведены, успехи радуют

27 марта Белгазпромбанк провел общее собрание акционеров по итогам деятельности банка в 2008 году. Для работы на собрании в Минск прибыла представительная делегация российских акционеров – Газпрома и Газпромбанка.

На фото: Андрей Круглов, председатель совета директоров ОАО «Белгазпромбанк», заместитель председателя правления и начальник финансово-экономического департамента ОАО «Газпром»

В номере:

Итоги подведены, успехи радуют.....	3
Нина Рутковская: «Я верю в то, что наш банк лучший»	6
В огороде бузина.....	8

Итоги подведены, успехи радуют



27 марта Белгазпромбанк провел общее собрание акционеров по итогам деятельности банка в 2008 году. Для работы на собрании в Минск прибыла представительная делегация российских акционеров – Газпрома и Газпромбанка.

Собрание и последующая пресс-конференция состоялись в гостинице Crowne Plaza Minsk. На мероприятии присутствовали члены совета директоров и правления Белгазпромбанка, директора департаментов и филиалов, VIP-клиенты и партнеры банка.

Акционеры утвердили отчет правления ОАО «Белгазпромбанк» и ревизионной комиссии о результатах деятельности за 2008 год, годовой отчет банка, распределение прибыли и порядок выплаты дивидендов. Повестка дня также предусматривала корректировку программы стратегического развития банка на 2008-2011 годы. На заседании были избраны члены Совета директоров и ревизионной комиссии банка.

На пресс-конференцию были приглашены представители ведущих СМИ страны, которые традиционно проявили интерес не только к результатам работы Белгазпромбанка, но и

к белорусско-российским «газовым» отношениям. На вопросы журналистов отвечали генеральный директор

ОАО «Белтрансгаз» Владимир Майоров, председатель правления ОАО «Белгазпромбанк» Виктор Бабарико,



Андрей Сурмач, генеральный директор и партнер «Делойт и Туш» и главный бухгалтер Белгазпромбанка Татьяна Пивовар



Директор департамента корпоративного бизнеса Владимир Дякович рассказывает генеральному директору Евросети Елене Чурсиной о преимуществах работы с банком

председатель совета директоров ОАО «Белгазпромбанк» и заместитель председателя правления ОАО «Газпром» Андрей Круглов и заместитель председателя правления ОАО «Газпромбанк» Александр Соболев.

Открывая пресс-конференцию, Виктор

Справка «Банк.NOTE»

Среди 31 банка страны Белгазпромбанк занимает 7-е место по размеру активов.

Активы Белгазпромбанка на 1 января 2009 года составили 1506,7 миллиардов рублей, увеличившись за 2008 год на 56%. Рентабельность активов на 1 января 2009 года составила 2,6% против 1,9% на 1 января 2008 года. Уставный фонд банка на начало года составил 218,6 миллиардов рублей (рост за 2008 год в 3,8 раза), нормативный капитал – 287,6 миллиардов рублей (рост в 3 раза). Портфель кредитов юрлицам за 2008 год вырос на 43,6% до 628,6 миллиардов рублей, физлицам – на 80,3% до 386,3 миллиардов рублей. Обязательства банка на 1 января 2009 года составили 1225,1 миллиардов рублей, увеличившись за год на 39,7%.

Чистая прибыль Белгазпромбанка за 2008 год выросла в 2,5 раза до 32,2 миллиардов рублей.

Бабарико отметил, что со времени проведения первого собрания акционеров Белгазпромбанка в 1997 году банк вырос в десятки раз. Успехи, достигнутые банком в минувшем году на фоне общей минорной ситуации, председатель назвал знаковым событием. «Мы пришли сюда с оптимистичным настроением, и, надеюсь, наш оптимизм на средне- и долгосрочную перспективу мы передадим и вам», – добавил он.

Деятельность любого банка основывается на трех «китах», а именно акционерах, клиентах и сотрудниках. «Наши акцио-

неры – лучшие, которыми может располагать любая организация, особенно финансовая. Клиенты – средний бизнес и предприятия энергетического сектора – оказались самыми подготовленными к финансовому кризису. Персонал совершенно не подвержен каким-либо отрицательным настроениям в связи с нелегкой экономической обстановкой. Даже в этом году я не увидел никакого напряжения», – сказал председатель правления Белгазпромбанка.

Он также отметил, что еще в сентябре совместно с акционерами были разработаны меры по стабилизации ситуации в Белгазпромбанке. Первым шагом стало серьезное сокращение внешних заимствований и наращивание ресурсной базы за счет клиентов – бизнеса и физических лиц.

Серьезно помогли акционеры, предоставив 50 миллионов долларов для финансирования внешних обязательств и создания подушки безопасности. Также была скорректирована программа развития и принято решение об уменьшении темпов роста кредитного портфеля. Наш банк одним из первых начал регулировать риски в части сбалансированности стоимости ресурсов. Были пересмотрены ставки по кредитам. Кроме этого, банк проводил работу с клиентами, убеждая их снизить заимствования по инвестиционным программам.



Журналисты использовали каждую удобную минуту, чтобы расспросить Андрея Круглова о делах российского газового гиганта



Директора филиалов Белгазпромбанка осмысливают происходящее. Валериан Попко (филиал №6, Гродно), Валерий Николаенко (филиал №8, Гомель), Андрей Андрейчиков (филиал №2, Минск)

В результате банк успешно закончил 2008 год и первый квартал 2009-го. «Мы уже ощущаем, что 2009 год будет труднее, чем 2008. Состояние будет стабильно тяжелым, как говорят медики, причем я бы сделал упор на слово «стабильно», – подчеркнул председатель правления.

В прошлом году собранием акционеров было принято решение об увеличении уставного фонда Белгазпромбанка на 150 миллионов долларов и осуществлен первый транш в 75 миллионов. «Нет никаких оснований говорить об изменении планов относительно перечисления второй половины средств в середине этого года», – подтвердил намерения российских акционеров Андрей Круглов.

Между Газпромбанком и Белгазпромбанком существует полномасштабное взаимодействие в области расчетов, кредитования, документарных операций, пластиковых карт и других проектов. Заместитель председателя правления российского банка Александр Соболев положительно оценил работу своего белорусского партнера: «По итогам года мы довольны и результатами, и качеством управления в Белгазпромбанке. В крайне тяжелых экономических условиях высокие показатели дорогого стоят. Произошли существенные изменения в курсе белорусского рубля, и

банк подошел к этому полностью подготовленным, без валютных или курсовых рисков. Далеко не все банки могут этим похвастаться. Пока мы видим, что в Белгазпромбанке ситуация управляема и лучше, чем в целом по сектору».

Заглавное фото: председатель правления ОАО «Белгазпромбанк» Виктор Бабарико, председатель совета директоров ОАО «Белгазпромбанк» и заместитель председателя правления ОАО «Газпром» Андрей Круглов и заместитель председателя правления ОАО «Газпромбанк» Александр



Андрей Круглов и Виктор Бабарико довольны итогами работы банка в 2008 году



Журнал «Банк. NOTE» поинтересовался у председателя Совета директоров банка, заместителя председателя правления Газпрома Андрея

Круглова, с каким настроением он приехал на собрание акционеров и как обычно проходит неофициальная часть его визитов в Минск.

– В ваш город всегда приезжаю с отличным настроением, очень люблю здесь бывать. Это связано не только с тем, что меня как председателя совета директоров банка радуют результаты его работы, но и с тем, что каждый раз я встречаю на белорусской земле доброжелательное отношение со стороны своих коллег из Белгазпромбанка и вообще белорусов. Иногда приходится бывать в других городах, к примеру, мы ездили в Брест, где знакомились с филиалом Белгазпромбанка.

Обычно у меня очень плотный график, все расписано буквально по часам, и свободного времени мало. Но когда выдается минутка, с удовольствием смотрю белорусские достопримечательности. Видел Мирский замок, монастырь, в котором покоятся мощи преподобной Евфросиньи Полоцкой. Побывал в Беловежской пуще.

Нина Рутковская: «Я верю в то, что наш банк лучший»



Пять лет назад Нина Рутковская, ныне начальник молодецненского центра банковских услуг нашего первого филиала, сама предложила руководству Белгазпромбанка открыть представительство в ее родном городе. Составила бизнес-план, и банк дал «добро».

О том, что из этого получилось, Нина Владимировна рассказала журналу «Банк.NOTE».

– Что было раньше – ЦБУ или его клиенты?

– Клиенты появились еще до открытия ЦБУ. К примеру, было получено согласие руководства Белтрансаза о переводе к нам на обслуживание их подразделения – Молодечненского управления буровых работ. На руку сыграло и то, что закрыли отделение Приорбанка. Я не дремала. Месяца три с утра до вечера – пока прилично было звонить – общалась с клиентами, рассказывала о банке и его продуктах. Конечно, в городе не одна я оказалась такой хитрой. У нас работают отделения семи крупных банков, и управляющие каждого из них ездили к клиентам Молодечненского РКЦ Приорбанка. Я же приглашала всех к себе, так как личного транспорта тогда не было, а пешком – долго.

– Как вы убеждали их перейти в Белгазпромбанк?

– Рассказывала о возможностях банка, перечне услуг и новых продуктах, выделяла наиболее выгодные отличия от других финансовых учреждений. Подчеркивала, что наш банк создан для поддержки и фи-

нансирования малого и среднего бизнеса. Мы ведь занимаемся кредитованием по линии ЕБРР. Кредитуем чистые, обеспеченные залогом. Поэтому банк может гарантировать сохранность капитала – практически стопроцентную.

В итоге, около трехсот приоровских клиентов перешли к нам на обслуживание. Вопросов задавали много, я на все старалась отвечать убедительно. Поскольку я сама верю в то, что наш банк лучший, то и клиенты не могли не поверить в это.

Сейчас у нас 430 клиентов, практически все «живые». Это больше, чем в Белагропромбанке, ВЭБе и МТБ.

– Вы всегда держите руку на пульсе деловой жизни города?

– А в нашем городе руку на пульсе нельзя не держать. Я человек любознательный. Например, делаю анализ тарифов по всем банкам и, общаясь с клиентами, всегда могу показать и подтвердить, что наши тарифы существенно выгоднее.

Клиент тоже не дремлет, особенно сейчас, в период кризиса. После того как разрешили открывать вторые текущие

(расчетные) счета, предприятия среднего и мелкого бизнеса часто посматривают в сторону «энергичных» банков, то есть в нашу. У нас открыли такие счета два предприятия: Молодечненский электромеханический завод и ОАО «ЭНЭФ» (один из ведущих в СНГ производителей энергосберегающей светотехники).

У нас ведь «город Солнца», и принято устраивать встречи руководителей компаний и банков. Молодечненский райисполком собирает всех руководителей города и района, обсуждаются проблемы региона. Банки также приглашаются, чтобы быть в курсе дела и по возможности оказывать содействие со своей стороны. Эти встречи выполняют рекламную роль. Здесь можно познакомиться со своими потенциальными клиентами и предложить им сотрудничество.

– Вы довольны работой ЦБУ?

– Мы занимаем неплохое место по развитию и доходности среди подразделений филиала. Конечно, мы стремимся к большему. Я придерживаюсь такого девиза: «Стремись к невозможному, получишь многое».

Личное дело

Нина Рутковская работает в банковской сфере с 1980 года. Окончила Минский государственный институт народного хозяйства. Работала в Белпромстройбанке, на крупном заводе, в частном американском «Сервис-банке», Бресткомбанке, Белкомбанке, в коммерческой структуре, занимавшейся оценкой, банкротствами и лизингом. С марта 2004 года начальник ЦБУ №1 первого филиала Белгазпромбанка в Молодечно.

Стараемся зарабатывать и экономить. У нас каждый день скапливаются приличные суммы наличных денег, которые мы сдаем Нацбанку и платим около трех миллионов рублей ежемесячно. А ведь сейчас у многих банков не хватает «налички», поэтому мы изучаем этот рынок и продаем излишки. За две недели продали миллиард двести миллионов рублей отделению Белпромстройбанка, заработали 840 тысяч (по 70 тысяч с каждого миллиона), плюс не заплатили почти полтора миллиона Нацбанку за вывоз наличности. В итоге сэкономили больше двух миллионов.

В этом году каждому работнику введен план привлечения вкладов – сто миллионов белорусских рублей или в эквиваленте СКВ. Пусть их друзья и знакомые приносят свободные деньги к нам. А мы сократим расходную часть по оплате за привлеченные ресурсы.

Сотрудниками своими очень горжусь. Все внимательные, никаких конфликтов с клиентами. Моя установка коллективу: «Клиент всегда прав, даже если он не прав».

– Какие операции приносят наибольшую прибыль?

– Достаточно много кредитуем – розница практически пополам с корпоративным бизнесом. Хорошо развили пластиковые карты, востребованы электронные деньги, Delay. Работаем по привлечению вкладов. В начале года, когда люди шли снимать деньги с депозитов, мы убеждали их перевести белорусские рубли в валюту, а не носить их из банка в банк. В итоге, оттока вкладов по ЦБУ не произошло.

У нас сложился неплохой баланс доходов и расходов. Прибыль от кредитов и услуг примерно одинаковая, считаю такое соотношение хорошим. Стараемся увеличивать доходность от услуг, а кредитование начало немного падать.

– С началом кризиса проблема плохих кредитов обострилась?

– Иногда у клиентов не получается отдать долг вовремя, потому что они еще не перестроились на другой бюджет. В уважительных случаях мы ходатайствуем перед филиалом об отсрочке платежей.

– То есть ЦБУ воспринимает проблемы клиентов как свои собственные?

– Наш банк, за что я его люблю, всегда идет навстречу добропорядочным клиентам. Некоторые банки, сами того не желая, иногда идут «на поводу» у клиента и «закредитовывают» его. А банк должен видеть и чувствовать, можно ли давать кредит, в каком размере и когда нужно остановить кредитование. Банковские работники часто считают: «Надо портфель наращивать, компания надежная, платежеспособная – дадим ей денег». А потом видят, что переборщили и уходят в сторону, не хотят помогать клиенту. Мы же стараемся своих клиентов не бросать, где-то даже в ущерб своим интересам. Клиент это ценит и всегда будет вместе со своим банком.

Могу привести такую ситуацию в качестве примера: один клиент обратился с просьбой помочь ему по одной сделке. Я посчитала эту сделку ничтожной и корректно отказала. Клиент обиделся: «Вы не идете навстречу, а решаете сами, как надо поступать». Я ответила, что банк никогда не идет на поводу у клиента для его же блага. И вот через полтора месяца этот клиент зашел ко мне извиниться и сказать, что мой отказ действительно пошел фирме на благо.

– Как проходят ваши будни и праздники?

– Я трудоголик, поэтому первой прихожу на работу и последней ухожу. Хотя, закрывая дверь банка, стараюсь отсекают мысли о работе и переключаться на другие темы. И знаете, иногда получается.

После работы обычно заезжаю к подруге, тоже банкиру. С ней обсуждаем новости, делимся впечатлениями.

Люблю театр, оперу, симфоническую и органную музыку – то есть все красивое. С удовольствием бываю в театре музкомедии, Белорусском драматическом театре, в оперном. Там долго шел ремонт, поэтому очень хочется посмотреть на него в обновленном виде, говорят – очень красивый.

У нас хороший Дворец культуры, где проходят концерты, постановки спектаклей, концерты камерной музыки. Даже оперу ставят силами музыкального училища им. Ф. Огинского. Часто там бываю.

Люблю посидеть в интернете, отвечаю на письма своих друзей, мне пишут друзья детей. Ложусь отдыхать поздно, возле подушки всегда лежит томик стихов.

Готовлю, потому что готовую еду из магазина или ресторана не люблю.

В выходные – на дачу или к подруге на хутор. На даче у меня большой газон – треть участка занимают цветы, есть две грядки зелени для гостей и мои любимые спаржевая фасоль, сельдерей и тыква.

Жизнь такая насыщенная, что времени не замечаю.

Справка «Банк.NOTE»

ЦБУ начал свою работу в составе трех человек: начальника Н. В. Рутковской, экономиста Л. А. Шафаренко и кассира-контролера Р. В. Ермилинской. Сейчас в ЦБУ работают тринадцать человек. Крупнейшие клиенты: Молодечненское управление буровых работ Белтрансгаза, ООО «Центр-Мет», ООО «Контракт-профиль», Молодечненский завод «Сантехкомплект» и четыре его филиала, ИП «Форматсервисбел», ЧП «Демвиплюс» ОДО «Норвуд», ООО «Техноват», ЧУП «Молодечнотранссервис», ООО «Офисхолл», Завод «Контрольно-измерительной аппаратуры», торговый дом «Стройпродукт».

В огороде бузина...



Засучив рукава и вооружившись садовым инвентарем, все счастливые владельцы соток и акров каждую весну открывают очередной дачный сезон. Вот и заслуженный дачник Белгазпромбанка Александр Желиховский, он же директор департамента информационных технологий, все чаще навещает свой загородный участок.

Журнал «Банк.NOTE» расспросил Александра Марцельевича о его хобби и даже заглянул к нему на дачу.

– Что нужно для того, чтобы вырастить сад мечты, кроме участка земли и желания?

– У человека есть энергетика, которая помогает растить деревья, кустарники, цветы. Я, например, отношусь к деревьям как к живым существам, и уверен, что они это чувствуют.

– Что, и разговариваете с ними?

– Бывает, хотя раньше считал это чудачеством.

– Чем вам так нравится садоводство?

– Природа создана для того, чтобы обеспечить человеку долгую жизнь и лечить его без лекарств. У меня есть теория, что плоды становятся целебными для человека, который ухаживает за деревьями, заботится о них. Поэтому я считаю, что общение со своим садом лучше, чем просто выезд на природу, ведь эта природа росла без тебя. А дачники продлевают себе жизнь – сад, цветник отвечают взаимностью и лечат.



Хозяева называют это виноградное сооружение «амфитеатром». В зависимости от обстоятельств используется в качестве навеса для застолий, места для качелей или автостоянки на две машины.



Красные бархатные розы «Симпати» цветут с июня до заморозков

К тому же уход за садом – это отличная физическая нагрузка. Да, у вас будет болеть спина, но это приятная усталость. В любом случае, это лучше, чем валяться на диване.

– Как началось увлечение садом?

– В 1993 году у нас появился свой дачный участок в двадцати километрах от Минска по брестскому направлению. В то время в очереди на квартиру нужно было стоять лет пятнадцать, а постро-



Старый белорусский сад – вишни, слива, смородина, малина

ить городское жилье было тяжело. Поэтому, когда у меня появилась возможность вложить деньги в стройматериалы, я стал строить дачу, которую в случае необходимости можно было переделать под полноценный дом.

А сад появился позже. Чтобы успешно растить деревья, нужно чувствовать себя хозяином. Пока не появится ответственности, толку будет мало. Я себя почувствовал хозяином не сразу.

– Что растет на ваших сотках? И, кстати, сколько их?

– Много – пятнадцать. Есть дом, баня, так называемый старый белорусский сад и молодой элитный. Старый белорусский – это деревья, которые можно было купить в Беларуси или взять у знакомых. Белорусские деревья в моем саду не очень устойчивы к парше (грибковое заболевание плодовых деревьев – прим. ред.), и их плоды хранятся не очень долго.

Хочу вырастить сад, который останется моим детям. Для этого посадил элитные деревья, кусты – малину, розы. Это гордость нашей семьи, им около четырех лет. Все сорта – из российских питомников, всего шестьдесят деревьев и кустов. В прошлом году уже сняли первый урожай.

– Какими растениями дорожите больше всего?

– Таких много. Самые красивые – колоновидные яблони, их выращивают по специальной технологии. Когда такая яблоня цветет, она похожа на белый столб. У нее толстый ствол, небольшие ветки и яблоки растут на стволе. Яблок – не больше двух ведер, но это дерево для души, а не для урожая.

Есть колоновидная слива, ее плоды вырастают размером с яблоко и очень



Вдоль ограды – ежевично-малиновый гибрид. «Лианы» достигают шести метров в длину, на них нет шипов, а цветы к осени превращаются в кисло-сладкие ягоды.



Колоновидные яблони обязательно нужно подвязывать, потому что их корневая система расположена вдоль поверхности земли, и под тяжестью яблоч или ветром дерева может вырвать. Этим яблоням по четыре года.

вкусные. Дети в прошлом году становились в очередь – кто сорвет следующую созревшую сливу.

Еще из редких сортов – шаровидная груша «Тютчевская» орловской селекции. Обычно груши высокие, а эта не вырастает выше трех метров. Крона формируется практически от земли, поэтому и получается «шарик». Это



Четырехлетняя шаровидная груша

корнесобственный сорт, то есть непривитый, поэтому более устойчивый к вымерзанию.

Из элитных деревьев – брянская черешня, «Белорусская поздняя» груша, вишня «Черешневая», рябина «Кене» с белыми ягодами, шелковица.

У черной смородины «Селечинская-2» ягоды по размеру с вишню. Посадил голубику, выращенную по безвирусной технологии, есть ирга, жимолость, клюква, брусника.

Из кустов – крыжовник «Грушенька». Он без шипов, ягоды висят гроздьями, как виноград, по форме напоминают грушу, очень вкусные.

Отдельно вдоль забора посадил шесть элитных сортов малины – японскую с ягодами «в коробочке», древовидную «Таруса», желтый гигант, ремонтантную красную и «Купчиху».

Некоторые деревья – сливы, алычу, черешни, вишни – приобретаю парами для взаимопыления.

– Какое растение в вашем саду самое прихотливое?

– Кизил, но он пропал. Похоже, подгнил из-за дождей в прошлом году. Два года у меня прожил, но рак «объел» его ствол у земли.

– Что чувствует садовод, когда погибает его растение?

– Это большая неприятность. Хуже может быть только то, если кто-то у тебя что-то украл. Каждое молодое растение для того, кто ухаживает за садом, как маленький ребенок. Когда дерево болеет, мучается, садовод переживает.

– Дача отнимает много сил и времени, кто вам помогает?

– Да, за большим садом одному смотреть невозможно. Дети вынуждены помогать, деваться им некуда. Но мы находим разумный компромисс: они помогают на «взаимовыгодных» условиях. Иначе не договориться, ведь они у меня уже большие – одному сыну 16, другому – 19.



Грецкому ореху уже второй год. Продавцы пообещали, что он будет вызревать в нашем климате.

Молодой сад каждую осень нужно удобрить перегноем, на зиму увязать от солнца, которое по насту может их «поджечь», и от зайцев, которым легко по высокому снегу перескочить через забор. Весной деревья разматываем, обрезаем, опрыскиваем, белим. Когда сад просыпается, смотрим, что в каком состоянии перезимовало. Бывает, что-то засохло или замерзло. За старым садом уход проще – там под деревьями у меня зеленая лужайка, а вот вокруг молодых деревьев нужно пропалывать траву в течение четырех лет, рыхлить



Колоновидную сливу пригнули к земле, и вот что получилось



Крыжовник «Грушенька»

землю, поддерживать определенную влажность почвы.

В семье разделение труда: один сын специализируется на кошени трав, второй – на обработке земли, супруга больше занимается цветниками. Их у нее шесть, не считая цветов вокруг деревьев, вдоль грядок и по периметру дома.

– Где покупаете саженцы?

– Обычно в Беларуси, но есть сорта, за которыми я бы поехал и в Россию. Второй год гоняюсь за кустовидной черникой. Выведена в США, из ближайших мест есть только в питомнике под Санкт-Петербургом, обещают привезти к нам, но пока ее не купить даже за большие деньги.

– Чем занимаетесь на своем участке кроме сада?

– Отбираю сорта картошки для своей земли – суглинка. Сажаю по три-четыре борозды, всего два-три сорта, отработал технологию, благодаря которой собираю с четырех грядок по двадцать пять метров мешков девять, хватает для всей семьи на весь год, еще и делимся. С одного куста получается до двадцати картофелин размером с кулак. Младший сын сажает картошку, старший – окучивает, а я руковожу процессом. Копаем всей семьей, при хорошем урожае копать картошку – удовольствие. Работы немного – выкопать можно за день.

Еще разводим с супругой вьющиеся и парковые розы вокруг дома. Они требуют большего внимания зимой, но их красота того стоит.

– Что делает садовод зимой?

– Готовится к летнему сезону: заготавливает удобрения, черенки для прививок, периодически навещается на дачу, набирается сил, занимается комнатными растениями. На работе вот выращиваю дерево жизни, пальму, золотой ус. У одного растения интересная история. В Турции попробовал какой-то плод, по вкусу похожий на сливу, с четырьмя

косточками. Мне понравился, вернулся домой – посадил. Две недели ничего не было, я поставил горшок на шкаф и периодически поливал. Через месяц появился росточек. Теперь каждые две недели выпускает по листу.

– Говорят, у нас в банке есть неофициальный клуб садоводов-любителей...

– Да, постоянно обмениваемся саженцами и опытом. Самые заядлые садоводы – Наташа Харлан, Ирина Красовская, Жанна Максимова, Лида Суркова. На филиалах и в головном банке есть еще много любителей-садоводов.



Желтая парковая роза «Зонан Ресхен», очень приятный аромат



Ранний сорт сливы. «Атлантическая», названа в честь города в США. Раз в два года ветки сплошь покрываются желтыми плодами.